





Liefde

‘Zo’n drie jaar geleden zat ik thuis met een burn-out’, vertelt Bas Evers, eigenaar van deurwaarderskantoor De Groot & Evers uit Amsterdam. ‘Opeens had ik tijd. En kwam ik een artikel tegen over een bedrijf dat whisky beheert: Scotch Whisky International (SWI). Vanaf dat moment heb ik me erin gestort. Met dat bedrijf ben ik op whisky-reis geweest. Dan merk ik het verschil tussen mezelf en andere investeerders. Voor hen is het vooral rendement. Ik voel ook echt een grote liefde voor het product.’

Angels’ share

‘Veel investeerders hebben vaten liggen. Ik vind flessen eigenlijk veel leuker. Het verzamelen ging van kwaad tot erger. Ik begon met flesjes van 50 euro. Die zijn leuk om te drinken, maar je kunt er nauwelijks rendement mee behalen. In de eerste portefeuille die ik kocht zat een fles uit 1938. Die kostte 1400 euro, maar ik zag laatst dat hij voor 4000 euro werd verhandeld. Hoe langer een vat ligt – waar flessen uit komen – hoe duurder de whisky. Elk jaar verdampt er namelijk een beetje: *angels’ share* wordt dat genoemd.’

Opgelicht

‘Inmiddels heb ik zeshonderd flessen. Voor hetzelfde geld had ik een mooi Amsterdams appartement kunnen kopen. Maar dan had ik niet deze lol gehad. Zo’n twee uur per dag houdt het me bezig. Ik ben geabonneerd op veertig nieuwsbrieven vanuit Schotland tot Japan. Mijn eigen collectie hou ik nauwgezet bij. En de burens zijn inmiddels gewend dat er regelmatig pakketjes voor me worden afgeleverd. Of ik weleens ben opgelicht? Vorig jaar ben ik 2000 euro kwijtgeraakt. Daar was ik echt doodziek van. Zoiets gebeurt je geen tweede keer.’